

НАВИГАЦИЯ В ТЕСТА

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----	----

14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25
----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----

Приключване на опита...

Оставащо време 0:24:22

ВЪПРОС 1
Все още не е даден отговор
От максимално 1,00
 Отбележаване на въпроса

Индексът за оценка на ефективността на ключовите термини (Keyword effectiveness index, KEI) се изразява като съотношение между...

- Изберете едно
- а. популярността на търсено понятие и намерените резултати
 - б. популярността на търсещата машина и намерените резултати
 - с. популярността на конкуренцията и намерените резултати
 - д. популярността на търсено понятие и класирането на резултатите

ВЪПРОС 2
Все още не е даден отговор
От максимално 1,00
 Отбележаване на въпроса

Кибермаркетингът е:

- Изберете едно
- а. регионален
 - б. локален
 - с. международен
 - д. глобален

ВЪПРОС 3
Все още не е даден отговор
От максимално 1,00
 Отбележаване на въпроса

Мерките за успешно позициониране в търсещите машини НЕ ВКЛЮЧВАТ...

- Изберете едно
- а. Website-Target - таргетиране на уеб-страницата
 - б. On-Page-Optimization – оптимизиране на данни, структурата на линковете, дизайна, изображенията, текста, ключовите термини и тяхната честота
 - с. Keyword-Analysis – анализ на важните за компанията ключови понятия
 - д. Off-Page-Optimization – изграждане на линкове, включване в търсачките, директории и каталогози

ВЪПРОС 4
Все още не е даден отговор
От максимално 1,00
 Отбележаване на въпроса

Ключовите понятия са по-популяри и имат по-голям шанс за добро класиране в резултатите на търсещите машини, когато стойността на индекса KEI (Keyword Effectiveness Index) е:

- Изберете едно
- а. по-малка
 - б. отрицателна
 - с. по-голяма
 - д. nulla

ВЪПРОС 5
Все още не е даден отговор
От максимално 1,00
 Отбележаване на въпроса

Уеб общностите (communities) са групи...

- Изберете едно
- а. комуникации помежду си
 - б. обменяци знания
 - с. всички посочени са верни
 - д. свързани чрез общи характеристики

ВЪПРОС 6
Все още не е даден отговор
От максимално 1,00
 Отбележаване на въпроса

Кое от тъврденията НЕ Е ВЯРНО?

- Изберете едно
- а. документите се категоризират и архивират със съответния индекс
 - б. колкото по-назад в класацията е документът, толкова по-вероятно е да бъде забелязан от потребителя
 - с. документите се представят на потребителя в определена класация (ranking)
 - д. позицията в класирането зависи от сходството със запитването

ВЪПРОС 7
Все още не е даден отговор
От максимално 1,00
 Отбележаване на въпроса

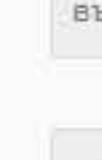
Посочете видовете таргетиране според Bagusat и Hermanns.

- Изберете едно
- а. първично и вторично
 - б. производствено, продуктивно, търговско и социално
 - с. продуктивно, ценово, реклами и настичително
 - д. регионално, времево, персонализирано и поведенческо

ВЪПРОС 8
Все още не е даден отговор
От максимално 1,00
 Отбележаване на въпроса

Кибермаркетингът...

- Изберете едно
- а. не търси контакт с потенциалните клиенти
 - б. търси директен контакт с потенциалните клиенти
 - с. търси опосредован контакт с потенциалните клиенти
 - д. търси контакт с производителите

ВЪПРОС 9
Все още не е даден отговор
От максимално 1,00
 Отбележаване на въпроса

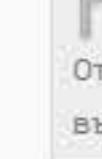
Методите за оценка и класификация на съдържанието на отделните търсачки са:

- Изберете едно
- а. единакви
 - б. стандартизирани
 - с. унифицирани
 - д. различни

ВЪПРОС 10
Все още не е даден отговор
От максимално 1,00
 Отбележаване на въпроса

Кое от следните НЕ СПАДА към класиранията на резултатите от търсениято?

- Изберете едно
- а. независимо класиране (Organic Listings)
 - б. ефективно класиране (Effective Listings)
 - с. спонсорирано вписване (Paid Inclusions)
 - д. спонсорирано класиране (Paid Listings)

ВЪПРОС 11
Все още не е даден отговор
От максимално 1,00
 Отбележаване на въпроса

Към предимствата, които кибермаркетингът осигурява на компаниите, се отнася:

- Изберете едно
- а. лесно измерване на контакти
 - б. управление на разходите
 - с. всички посочени са верни
 - д. бърза пазарна адаптация

ВЪПРОС 12
Все още не е даден отговор
От максимално 1,00
 Отбележаване на въпроса

За разлика от класическите инструменти на комуникационната политика, характерно за Интернет комуникациите е:

- Изберете едно
- а. повдигане на шумове при изпълняване на посланието
 - б. изчезването на шумове при изпълняване на посланието
 - с. наличието на шумове при изпълняване на посланието
 - д. липсата на шумове при изпълняване на посланието

ВЪПРОС 13
Все още не е даден отговор
От максимално 1,00
 Отбележаване на въпроса

Кои са принципите на Web 2.0?

- Изберете едно
- а. откритост, стандартизиране и свобода
 - б. анализа, оценка и растеж
 - с. всички посочени са верни
 - д. информация, комплексност и устойчивост

ВЪПРОС 14
Все още не е даден отговор
От максимално 1,00
 Отбележаване на въпроса

Таргетирането...

- Изберете едно
- а. премахва разходите за планиране на маркетинговите мерки
 - б. увеличава разходите за планиране на маркетинговите мерки
 - с. стабилизира разходите за планиране на маркетинговите мерки
 - д. намалява разходите за планиране на маркетинговите мерки

ВЪПРОС 15
Все още не е даден отговор
От максимално 1,00
 Отбележаване на въпроса

При маркетинга в търсещите машини потребителят достига до търсениято съдържание посредством...

- Изберете едно
- а. маркетингово проучване
 - б. всички посочени отговори са правилни
 - с. търсене по ключова дума
 - д. първична информация

ВЪПРОС 16
Все още не е даден отговор
От максимално 1,00
 Отбележаване на въпроса

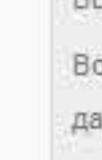
Уеб дизайнът на фирменията страница трябва да осигурява...

- Изберете едно
- а. всички посочени са верни
 - б. бърза скорост при зареждане на съдържанието
 - с. бърз достъп до търсенията информация
 - д. единозначна юрхархия и групирани на информацията

ВЪПРОС 17
Все още не е даден отговор
От максимално 1,00
 Отбележаване на въпроса

При Web 3.0 е налице...

- Изберете едно
- а. обвързване на виртуалния с реалния свят
 - б. обвързване с реалния свят
 - с. обвързване на клиентите с компаниите
 - д. обвързване с реални личности

ВЪПРОС 18
Все още не е даден отговор
От максимално 1,00
 Отбележаване на въпроса

Маркетинг в търсещите машини (SEM) включва мерките за...

- Изберете едно
- а. регистриране на уеб-страницата от търсачката
 - б. появата на линк към сайта
 - с. всички посочени са верни
 - д. мелко място в резултатите от търсениято

ВЪПРОС 19
Все още не е даден отговор
От максимално 1,00
 Отбележаване на въпроса

Към кои техники за осигуряване на добра позиция в резултатите на търсачката се причислява оптимизирането на текстовете и структурата на сайта?

- Изберете едно
- а. SEO-Copywriting
 - б. увеличаване популярността на линка
 - с. технически настройки
 - д. таргетиране по ключови думи

ВЪПРОС 20
Все още не е даден отговор
От максимално 1,00
 Отбележаване на въпроса

Създаването на корпоративни уеб-страници...

- Изберете едно
- а. услуги само за маркетингови проучвания
 - б. възпрепятства маркетинговите проучвания
 - с. подпомага маркетинговите проучвания
 - д. няма връзка с маркетинговите проучвания

ВЪПРОС 21
Все още не е даден отговор
От максимално 1,00
 Отбележаване на въпроса

Какво е характерно за Web 2.0?

- Изберете едно
- а. не предоставя възможности на потребителите да публикуют собствено съдържание
 - б. предоставя ограничени възможности на потребителите да публикуют собствено съдържание
 - с. понякога предоставя възможности на потребителите да публикуют собствено съдържание
 - д. предоставя неограничени възможности на потребителите да публикуют собствено съдържание

ВЪПРОС 22
Все още не е даден отговор
От максимално 1,00
 Отбележаване на въпроса

Онлайн маркетингът означава...

- Изберете едно
- а. използване на нови маркетингови инструменти в нова среда
 - б. използване на традиционни маркетингови инструменти в нова среда
 - с. използване на традиционни маркетингови инструменти в традиционна среда
 - д. използване на нови маркетингови инструменти в традиционна среда

ВЪПРОС 23
Все още не е даден отговор
От максимално 1,00
 Отбележаване на въпроса

Към компонентите на търсачките се причис

НАВИГАЦИЯ В ТЕСТА

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20						

Приключване на опита...

Оставащо време 0:23:55

ВЪПРОС 1 Все още не е даден отговор От максимално 1,00 Отбележване на въпроса	<p>Успешната интеграция предполага...</p> <p>Изберете едно</p> <p><input type="radio"/> a. правдоподобност</p> <p><input type="radio"/> b. последователност</p> <p><input checked="" type="radio"/> c. всички посочени</p> <p><input type="radio"/> d. съчетаване</p>
ВЪПРОС 2 Все още не е даден отговор От максимално 1,00 Отбележване на въпроса	<p>Каква е основната цел на рекламата?</p> <p>Изберете едно</p> <p><input type="radio"/> a. да прдава рекламирания продукт</p> <p><input type="radio"/> b. да се хареса на критиката</p> <p><input type="radio"/> c. да забавлява целевата аудитория</p> <p><input type="radio"/> d. да се хареса на рекламодателя</p>
ВЪПРОС 3 Все още не е даден отговор От максимално 1,00 Отбележване на въпроса	<p>Рекламата винаги предполага...</p> <p>Изберете едно</p> <p><input checked="" type="radio"/> a. всички посочени</p> <p><input type="radio"/> b. покупка на пространство за преддаване на информацията</p> <p><input type="radio"/> c. покупка на време за преддаване на информацията</p> <p><input type="radio"/> d. постоянен контрол върху съдържанието на посланието</p>
ВЪПРОС 4 Все още не е даден отговор От максимално 1,00 Отбележване на въпроса	<p>Към кои цели на рекламата се причислява целта за увеличаване на печалбата?</p> <p>Изберете едно</p> <p><input checked="" type="radio"/> a. икономически цели</p> <p><input type="radio"/> b. психологически цели</p> <p><input type="radio"/> c. психологически и икономически цели</p> <p><input type="radio"/> d. комуникационни</p>
ВЪПРОС 5 Все още не е даден отговор От максимално 1,00 Отбележване на въпроса	<p>Чрез въздействие на подсъзнателно ниво продуктивият пластмент...</p> <p>Изберете едно</p> <p><input type="radio"/> a. трансферира имиджа на актьорите върху продукта</p> <p><input checked="" type="radio"/> b. всички посочени</p> <p><input type="radio"/> c. зрителят се идентифицира с актьорите, като наподобява потребителските им навици и стил на живот</p> <p><input type="radio"/> d. кодира рекламното послание така, че зрителят не забелязва оказаното въздействие</p>
ВЪПРОС 6 Все още не е даден отговор От максимално 1,00 Отбележване на въпроса	<p>Какво НЕ СЕ ВКЛЮЧВА в базисния модел за анализ на рекламираното въздействие?</p> <p>Изберете едно</p> <p><input type="radio"/> a. контакт</p> <p><input checked="" type="radio"/> b. рекламиране</p> <p><input type="radio"/> c. реклами стимули</p> <p><input type="radio"/> d. рекламилен ефект</p>
ВЪПРОС 7 Все още не е даден отговор От максимално 1,00 Отбележване на въпроса	<p>Кое от следните НЕ СПАДА към целите на спонсорите?</p> <p>Изберете едно</p> <p><input type="radio"/> a. утвърждаване на лазарни позиции</p> <p><input type="radio"/> b. поддържане на контакт с целевите групи</p> <p><input type="radio"/> c. повишаване на продажбите и популярността</p> <p><input checked="" type="radio"/> d. намаляване на продажбите и популярността</p>
ВЪПРОС 8 Все още не е даден отговор От максимално 1,00 Отбележване на въпроса	<p>Личните продажби представляват междуличностен процес, при който търговските партньори...</p> <p>Изберете едно</p> <p><input type="radio"/> a. консултират се по отношение на използването и избора им</p> <p><input type="radio"/> b. се информират относно предлаганите продукти</p> <p><input type="radio"/> c. убеждават се в тяхното качество</p> <p><input checked="" type="radio"/> d. всички посочени</p>
ВЪПРОС 9 Все още не е даден отговор От максимално 1,00 Отбележване на въпроса	<p>Каква е рекламата според фазите на жизнения цикъл на продукта?</p> <p>Изберете едно</p> <p><input type="radio"/> a. политическа, стопанска и социална реклама</p> <p><input type="radio"/> b. Каква е рекламата според фазите на жизнения цикъл на продукта?</p> <p><input type="radio"/> c. скрита реклама</p> <p><input checked="" type="radio"/> d. въвеждаща, поддържаща и напомняща реклама</p>
ВЪПРОС 10 Все още не е даден отговор От максимално 1,00 Отбележване на въпроса	<p>Кое от следните НЕ ВКЛЮЧВАТ формите на директния маркетинг?</p> <p>Изберете едно</p> <p><input type="radio"/> a. директна връзка</p> <p><input type="radio"/> b. директна поща</p> <p><input type="radio"/> c. каталогна търговия</p> <p><input checked="" type="radio"/> d. обратна връзка</p>
ВЪПРОС 11 Все още не е даден отговор От максимално 1,00 Отбележване на въпроса	<p>Кои са ефектите на спонсорството?</p> <p>Изберете едно</p> <p><input type="radio"/> a. избиване на комуникационни бариери</p> <p><input type="radio"/> b. достигане до трудно достъпни целеви групи</p> <p><input checked="" type="radio"/> c. всички посочени</p> <p><input type="radio"/> d. възможност за преодоляване на рекламирани ограничения</p>
ВЪПРОС 12 Все още не е даден отговор От максимално 1,00 Отбележване на въпроса	<p>Какви НЕ МОГАТ да бъдат рекламирите послания?</p> <p>Изберете едно</p> <p><input type="radio"/> a. рационални</p> <p><input checked="" type="radio"/> b. неконтролирани</p> <p><input type="radio"/> c. морални</p> <p><input type="radio"/> d. емоционални</p>
ВЪПРОС 13 Все още не е даден отговор От максимално 1,00 Отбележване на въпроса	<p>Кое от посочените НЕ СЕ ВКЛЮЧВА към целите на панаирите и изложението?</p> <p>Изберете едно</p> <p><input type="radio"/> a. създаване и поддържане на търговски връзки</p> <p><input type="radio"/> b. представяне на корпоративната компетентност</p> <p><input type="radio"/> c. привличане на потенциални служители</p> <p><input checked="" type="radio"/> d. апелиране към целеви групи в некомерсиална среда</p>
ВЪПРОС 14 Все още не е даден отговор От максимално 1,00 Отбележване на въпроса	<p>Какво НЕ Е ХАРАКТЕРНО за интегрираните комуникации?</p> <p>Изберете едно</p> <p><input checked="" type="radio"/> a. акцент върху отделни комуникационни инструменти</p> <p><input type="radio"/> b. засилване предпочтенията към марката</p> <p><input type="radio"/> c. затвърждаване спомена за посланието в съзнанието на потребителите</p> <p><input type="radio"/> d. уеднаквяване и затвърждаване на впечатленията, предизвикани от комуникацията</p>
ВЪПРОС 15 Все още не е даден отговор От максимално 1,00 Отбележване на въпроса	<p>Как НЕ ПОСТИГА намаляване на разходите за комуникация?</p> <p>Изберете едно</p> <p><input type="radio"/> a. оптимизиране използването на комуникационните инструменти</p> <p><input checked="" type="radio"/> b. усложняване на процесите</p> <p><input type="radio"/> c. оптимизация на работните процеси</p> <p><input type="radio"/> d. опростяване на процесите</p>
ВЪПРОС 16 Все още не е даден отговор От максимално 1,00 Отбележване на въпроса	<p>При реклами НЕ ЦЕЛИ целенасочено въздействие върху...</p> <p>Изберете едно</p> <p><input type="radio"/> a. нагласите на целевата аудитория</p> <p><input checked="" type="radio"/> b. нагласите на рекламираната</p> <p><input type="radio"/> c. мнението на целевата аудитория</p> <p><input type="radio"/> d. всички посочени</p>
ВЪПРОС 17 Все още не е даден отговор От максимално 1,00 Отбележване на въпроса	<p>Насърчаването на продажбите включва...</p> <p>Изберете едно</p> <p><input type="radio"/> a. мерките, насочени към активиране на каналите за комуникация</p> <p><input checked="" type="radio"/> b. мерките, насочени към активиране на каналите за дистрибуция</p> <p><input type="radio"/> c. мерките, насочени към деактивиране на каналите за дистрибуция</p> <p><input type="radio"/> d. мерките, насочени към деактивиране на каналите за комуникация</p>
ВЪПРОС 18 Все още не е даден отговор От максимално 1,00 Отбележване на въпроса	<p>Върху какво се акцентира в рекламната стратегия?</p> <p>Изберете едно</p> <p><input type="radio"/> a. ползите за потребителите</p> <p><input type="radio"/> b. обосноваване на достоверността</p> <p><input type="radio"/> c. тоналността на рекламираната</p> <p><input checked="" type="radio"/> d. всички посочени</p>
ВЪПРОС 19 Все още не е даден отговор От максимално 1,00 Отбележване на въпроса	<p>Масираната реклама се характеризира с...</p> <p>Изберете едно</p> <p><input type="radio"/> a. бързо запаметяване</p> <p><input type="radio"/> b. силен ефект на запаметяване</p> <p><input type="radio"/> c. бързо забравяне</p> <p><input checked="" type="radio"/> d. всички посочени</p>
ВЪПРОС 20 Все още не е даден отговор От максимално 1,00 Отбележване на въпроса	<p>Събитията принципно НЕ ЦЕЛЯТ...</p> <p>Изберете едно</p> <p><input type="radio"/> a. пряка продажба</p> <p><input type="radio"/> b. оказване на въздействие върху популярността</p> <p><input type="radio"/> c. оказване на въздействие върху нагласите</p> <p><input checked="" type="radio"/> d. оказване на въздействие върху имиджа на компаниите</p>

Следваща